

グローバル時代を生き抜くために！

経営者、後継者、企業幹部等のための

経営革新塾

# 営業・販売力強化

売る力・情報発信力を高めて儲かる会社を作る！

企業の成長を支えるには環境変化への柔軟な対応が欠かせません。そのため企業は経営革新への取り組みを日々継続実践し、自社の現状を冷静に分析、更なる経営戦略の立案に結びつける不断の努力が求められます。久喜市商工会の経営革新塾ではそれらのスキル習得と実践能力の育成・訓練を目的としています。

経営革新塾  
の講習内容  
(全4回コース)

第1講座 マーケティング戦略講座

第2講座 SNS&IT 次々と顧客が増えるIT活用術

第3講座 経営革新のアイデア発想法

第4講座 経営革新計画書を作成

日時

10月11日(火)・12日(水)・18日(火)・19日(水)

時間

各日18:30 ~ 21:00

場所

久喜市商工会 本所

受講料

5,400円 消費税・テキスト代含む

お申込み  
お問合せ

受講者  
30名  
先着順

◆◆久喜市商工会◆◆

〈久喜本所〉

久喜市久喜中央 4-7-20  
TEL. 0480-21-1154  
FAX. 0480-21-2337

〈菖蒲支所〉

久喜市菖蒲町菖蒲 193  
TEL. 0480-85-0311  
FAX. 0480-85-1028

〈栗橋支所〉

久喜市間鎌 256-1  
TEL. 0480-52-1559  
FAX. 0480-52-1567

〈鷲宮支所〉

久喜市鷲宮 4-8-8  
TEL. 0480-58-1202  
FAX. 0480-58-2227

# 営業・販売力強化 経営革新塾

応募ホーム用  
QRコード



**FAX. 0480-21-2337** 定員 先着30名となります。

会社名			
住所			
電話		FAX	
e-mail			

ふりがな		経営者 後継者 企業幹部 その他 ( )	■性別 ( 男 ・ 女 )
参加者名			■年代 ( )歳代
ふりがな		経営者 後継者 企業幹部 その他 ( )	■性別 ( 男 ・ 女 )
参加者名			■年代 ( )歳代

※お申込みいただいた個人情報については主催者管理とし第三者に提供することは絶対にいたしません。



講師 西村 伸郎 (にしむら のぶお) 10月18日

富士ゼロックス株式会社の研究所に勤務し、記憶装置などの研究業務に従事する。その後、研究企画・管理部門を経て、設計開発、製品リサイクルなどを統括する立場で経験を積む。平成16年、富士ゼロックス株式会社を円満退社後、経営コンサルタントとして活動開始。現在は、中小企業を中心に経営コンサルタント・社長参謀として活動する傍ら、企業研修や公的機関のセミナー講師を務める。人事評価システム、従業員満足度測定システム構築等で多くの実績を重ねる一方で、商店街活性化事業にも取り組むなど、幅広く活躍中。

10月12日 講師 渋谷 雄大 (しぶや たけひろ)

神奈川大学卒業後、訪問販売会社にて最年少トップセールスを樹立。その後、サプリメント専門チェーン事業部門の責任者として、ショッピングセンター・百貨店などへの出店戦略をはじめとして、人材育成、プロモーション・広報などを一手に引き受け多店舗展開を達成する。その後、同社が倒産、サプリメント専門チェーン事業の譲渡交渉を担当。サプリメント専門チェーン事業を自然派化粧品会社譲渡成功に導く。自然派化粧品会社では生涯顧客化、ファン育成の実践ノウハウを獲得。自然派化粧品会社を退職後、WEBを活用したプロモーションを実践。営業強化、店舗戦略、人材育成、販売促進、Webコンサルティングなど幅広い分野でコンサルティングを行う。講演数は年間150回を超える人気講師である。現在はTwitterやFacebookなどのソーシャルメディアを活用した、中小企業向けのファン育成コンサルティングプログラムや営業力強化など企業の収益向上コンサルティングを中心に展開。



講師 島田 学 (しまだ まなぶ) 10月11日、19日

平成6年 中央大学商学部 卒業  
 (株)ヤナセ メルセデスベンツ販売部  
 (株)船井総合研究所 東京経営支援本部 プロジェクトリーダー  
 平成11年より独立し、コンサルタントとしての活動を開始  
 メルセデスベンツ販売コンテスト 最年少表彰  
 コンサルティング プロジェクトリーダー多数 (自動車・飲食・流通チェーン・サービス業等)  
 研修・講演 講師多数 (大企業から中小企業まで、自動車・エネルギー・流通・公共機関等)  
 経営革新塾・創業塾 講師多数 (全国各地の商工会議所・商工会等)  
 人材アセスメント アセッサー